

Financiering of investering

Voor een financiering of investering wil de beoordelaar meer inzicht krijgen in:

Businessplan/commercieel plan

- Aanwezige kennis en ervaring bij ondernemer(s), management en/of belangrijke medewerkers met organigram
- Aandeelhouders en juridische structuur van de (groep van) onderneming(en)
- Strategie en businessmodel
- Marktanalyse van bestaande alternatieven, concurrenten en trends
- Onderscheidend vermogen van het te ontwikkelen product in vergelijking tot bestaande producten
- Getalsmatige onderbouwing van commercieel perspectief, marktomvang, concrete meerwaarde voor eindgebruiker, beoogde marktaandeel en kostprijsofbouw
- Wijze van vermarkten
- Omzet-, resultaat- en liquiditeitsprognose
- Rendementsberekening voor het ontwikkelingsproject — rendement op investering moet aantrekkelijk zijn

Projectplan

- van de techniek en wijze van kennisbescherming
- Onderbouwing technische haalbaarheid (“proof of principle”), met eerder uitgevoerde (onderzoeks)activiteiten
- Status van de techniek, met een overzicht van de belangrijkste resterende technische knelpunten en risico’s en de voorziene oplossingen en aanpak daarvan.
- Overzichtelijke planning van activiteiten, met een duidelijke fasering, logische mijlpalen en daarbij een kwantificering van tussentijdse doelstellingen (naar uiteindelijk “proof of concept”)
- Projectorganisatie, ervaring projectleider, belangrijke kennisdragers (waaronder gespecialiseerde toeleveranciers)
- Een gefaseerde projectbegroting, waarin u een raming geeft van de ontwikkelingskosten per fase

Projectplan

- Onderbouwing van hoe u kunt voorzien in de benodigde financiën voor het project- en het businessplan
- Ontwikkelingsfase
- Commerciële fase
- Financieringsovereenkomsten

Financiering of investering

Belangrijk!

- Focus aanbrengen in huidige opzet, zowel technisch als commercieel
- Innovatie benadrukken
- Aantrekkelijk financieel perspectief
- Voor beoordelaar overzichtelijk en makkelijk te begrijpen